



Consultoría Internacional en Comercio Exterior

Soluciones de éxito para la internacionalización de tu empresa

En Kaupa Consulting ayudamos a tu empresa a reducir el nivel de incertidumbre y minimizar riesgos en su proceso de internacionalización, tanto a la hora de introducir sus productos o servicios en nuevos mercados (apoyo a la actividad exportadora) como en los procesos de implantación en nuevos países.

Asesoramiento global

América Latina y el Caribe al alcance de tu empresa. Contamos con asesorías en puntos estratégicos de **América**.



Servicio integral

Nuestro equipo de expertos te ofrece asesoramiento, consejos y apoyo en negociación y estrategia internacional, trámites, legislación y operativa con un servicio cercano, integral y de trato directo. Podemos guiarte en las fases que requieras: planificación, desarrollo, puesta en marcha e incluso identificación de nuevos mercados.

Avance, crecimiento y triunfo para tu empresa

Elaboramos, desarrollamos y ejecutamos de forma integral el Plan de Internacionalización y Comercio Exterior que necesita tu negocio. Nos adaptamos al 100% a la particularidades y situación de tu proyecto, **ayudándote en cualquiera de las fases del proceso** o bien **llevando a cabo el plan de forma integral desde el inicio**.



Fases en el desarrollo de proyectos. Consultoría Internacional en Comercio Exterior



Consultoría Internacional

Plan de Internacionalización

Elaboración, desarrollo y ejecución de planes de internacionalización. Un amplio portafolio de servicios ajustado a las necesidades de tu empresa. De forma integral o seleccionando las fases en las que necesitas nuestro asesoramiento.

A- Introducción a la internacionalización.

- Formación e introducción a la Internacionalización.

B- Análisis de la situación de la empresa.

- Diagnóstico de Internacionalización.
- Análisis de la Empresa y producto.
- Análisis de Competidores.



C- Selección de países objetivos.

- Preselección de mercados.
- Estudio de mercado por producto / país.

D- Estrategia inicial de entrada en los mercados internacionales

- Elección de la forma de entrada.
- Identificación y selección de potenciales clientes (Agentes, Distribuidores, Socios).
- Condiciones de negociación y contratación.

E- Selección de personal

- Selección de personal para Departamentos internacionales.
- Servicios de Executive Support para gestiones y proyectos internacionales.

F- Asesoramiento comercial internacional

- Elaboración de agendas de visitas internacionales.
- Búsqueda y localización de Ferias internacionales sectoriales.

G- Plan económico y financiero

- Elaboración de los objetivos de ventas internacionales.
- Presupuesto de ventas internacionales.
- Elaboración de la Cuenta de Explotación Internacional.
- Asesoramiento y gestión de los Medios de Pago internacionales.
- Informes de valoración de riesgos de clientes, socios y proveedores.
- Gestión de Seguros internacionales.

H- Servicios de apoyo en los viajes de negocio internacionales

- Servicio de acompañamiento y guía en viajes de negocio.
- Servicio de asistencia en la negociación (traducción).
- Servicio de asistencia en la negociación (negociación).



I- Contratos internacionales (Asesoría legal y fiscal)

- Asesoramiento Legal internacional y elaboración de contratos internacionales.
- Servicios de Arbitraje internacional.
- Asesoramiento Regímenes Fiscales internacionales e Intracomunitarios.

J- Evolución de la estrategia de entrada en el mercado

- Servicios de identificación y búsqueda de socios, agentes, distribuidores y proveedores internacionales con la elaboración de los respectivos contratos.

K- Dirección de proyectos de implantación internacional (comercial y productiva)

- Obtención de permisos y autorizaciones nacionales, regionales y municipales.
- Búsqueda de emplazamientos.
- Diseño de la planta de producción.
- Negociación con todos los actores locales implicados en la implantación.
- Gestión de la importación de maquinaria y todo aquello imprescindible para el montaje y puesta en marcha del centro productivo.
- Negociación con proveedores y fabricantes de maquinaria locales.
- Selección de personal.
- Negociación con bancos para apertura de cuentas, recepción de la inversión y negociación bancaria.
- Creación de una red comercial.
- Seguimiento de la evolución del proyecto.

L- Gestiones de exportación e importación, y envíos internacionales

- Gestión logística, aduanera y fiscal de envíos internacionales.
- Gestión técnica y administrativa de las operaciones internacionales.
- Gestión del seguro de transporte.
- Asesoramiento aduanero internacional.



Comercio Exterior

Servicios de exportación

Gestión de envíos internacionales.

- Envío puerta a puerta de todo tipo de mercancía por cualquier medio de transporte a todos los países del mundo.
- Servicios logísticos adicionales (almacenaje, Depósito aduanero, DDA, trincaje...)
- Gestión de la documentación de transporte con los operadores logísticos.
- Gestiones aduaneras y fiscales en cualquier país de origen y destino.

Gestión técnica y administrativa de las operaciones internacionales.

- Gestión de certificados de exportación y autorizaciones con los organismos públicos.
- Gestión de documentación en todos los medios de pago/cobros internacionales.

Gestión de seguros en operaciones internacionales e informes de valoración de riesgos.

- Gestionamos cualquier tipo de cobertura y cubrimos todos los riesgos inherentes al comercio internacional:
 - Riesgos comerciales y contractuales
 - Riesgos políticos y extraordinarios
 - Riesgos de cambio de divisa
 - Riesgos en el transporte de mercancías
- Realizamos estudios de valoración de riesgos de cualquier empresa (potenciales clientes, socios y proveedores)

Asesoramiento aduanero internacional y consultoría de tratamientos arancelarios

- Clasificamos la partida o código arancelario de sus productos (como exportador o importador) o, si lo prefiere, gestionamos ante la Agencia Tributaria la IAV (Información Arancelaria Vinculante).
- Ofrecemos asesoramiento sobre las gestiones aduaneras y tratamientos arancelarios de sus productos en cualquier país del mundo.



Servicios de importación

Te damos una solución fiable para que importes desde China, poniendo a tu disposición dos opciones:

- Realizar la importación en tu nombre y servirte la mercancía en España olvidándote de todo el papeleo. Recibirás la mercancía en tu almacén español.
- Servicios de consultoría. Resolvemos todas las dudas que te surjan durante todo el proceso de importación. Podemos ayudarte con:
 - La búsqueda de proveedores
 - Auditorias de fábrica
 - Chequeo de la proforma invoice, dándote las claves más importantes a comprobar antes de realizar la importación
 - Elaboración de inspecciones de calidad
 - Inspecciones de carga
 - Contratación del transporte
 - Trámites aduaneros
 - Elaboración de test y certificaciones CE

www.kaupaconsulting.com



Carlos Pantoja
CEO

www.kaupaconsulting.com

[649 355 239](tel:649355239) - [972 298 272](tel:972298272)

gerente@kaupaconsulting.com